

**Kaufmann / Kauffrau für Groß- und Außenhandelsmanagement (m/w/d)
Vertriebsinnendienst (Industrieelektronik)**

Standort: Rellingens
Anstellungsart: Vollzeit
Bereich: Inside Sales / Technischer Vertrieb

Wer wir sind Wir sind ein expandierendes Handelsunternehmen im Bereich der Industrieelektronik. Als spezialisierter Partner der Industrie liefern wir maßgeschneiderte Komponentenlösungen. Unser Fokus liegt auf der qualifizierten Beratung und dem Vertrieb hochwertiger Bauteile in den Bereichen Stromversorgungen, Anzeige- und Verbindungstechnik sowie Halbleiter. Zur Verstärkung unseres Vertriebsinnendienstes suchen wir Sie zum nächstmöglichen Zeitpunkt.

Ihre Aufgaben

- **Technische Beratung & Vertrieb:** Sie betreuen unsere Industriekunden im reinen Innendienst zu unserem gesamten Produktportfolio (Netzgeräte, Displays, Steckverbinder, Lüfter).
- **Projektbegleitung:** Sie betreuen Kundenanfragen im Bereich der Kabelkonfektionierung sowie bei Leistungshalbleitern und Optoelektronik von der Anfrage bis zur Auslieferung.
- **Auftragsabwicklung in Alphaplan:** Sie erfassen Aufträge eigenständig in unserem ERP-System **Alphaplan**, kalkulieren Angebote und verfolgen diese aktiv nach.
- **Schnittstellenarbeit:** Sie überwachen Liefertermine und stehen in engem Kontakt mit unseren Herstellern sowie dem Einkauf, um optimale Konditionen zu realisieren.

Ihr Profil

- **Ausbildung:** Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung (z.B. Kaufmann/-frau für Groß- und Außenhandelsmanagement) oder eine technische Ausbildung mit starkem kaufmännischem Hintergrund.
- **Software-Kenntnisse:** Idealerweise bringen Sie bereits Erfahrung im Umgang mit dem ERP-System **Alphaplan** mit und sind sehr IT-affin.
- **Branchenwissen:** Erste Erfahrung im Vertrieb von elektronischen Bauteilen oder ein gutes Verständnis für Produkte wie Stromversorgungen, Halbleiter oder Kabelkonfektionierung.
- **Kommunikation:** Sie sind stark am Telefon, arbeiten kundenorientiert und besitzen verhandlungssichere Deutsch- sowie gute Englischkenntnisse.

Das bieten wir Ihnen

- **Attraktive Vergütung:** Ein festes Grundgehalt zzgl. **Urlaubsgeld**.
- **Erholung: 30 Tage Jahresurlaub** für Ihre persönliche Work-Life-Balance.
- **Arbeitsplatz:** Ein moderner Arbeitsplatz im **reinen Innendienst** ohne Reisetätigkeit. Unser Fokus liegt auf der gemeinsamen Arbeit im Team vor Ort (Homeoffice ist nur in begründeten Ausnahmefällen möglich).
- **Perspektive:** Ein unbefristeter Arbeitsvertrag in einem krisensicheren, wachsenden Markt mit sehr guten Onboarding-Prozess und flachen Hierarchie.

Kontakt Senden Sie Ihre Bewerbung bitte per E-Mail unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an:

Ansprechpartner: Andreas Bautz **E-Mail:** andreas.bautz@getronic.de
Telefon: 041018040202